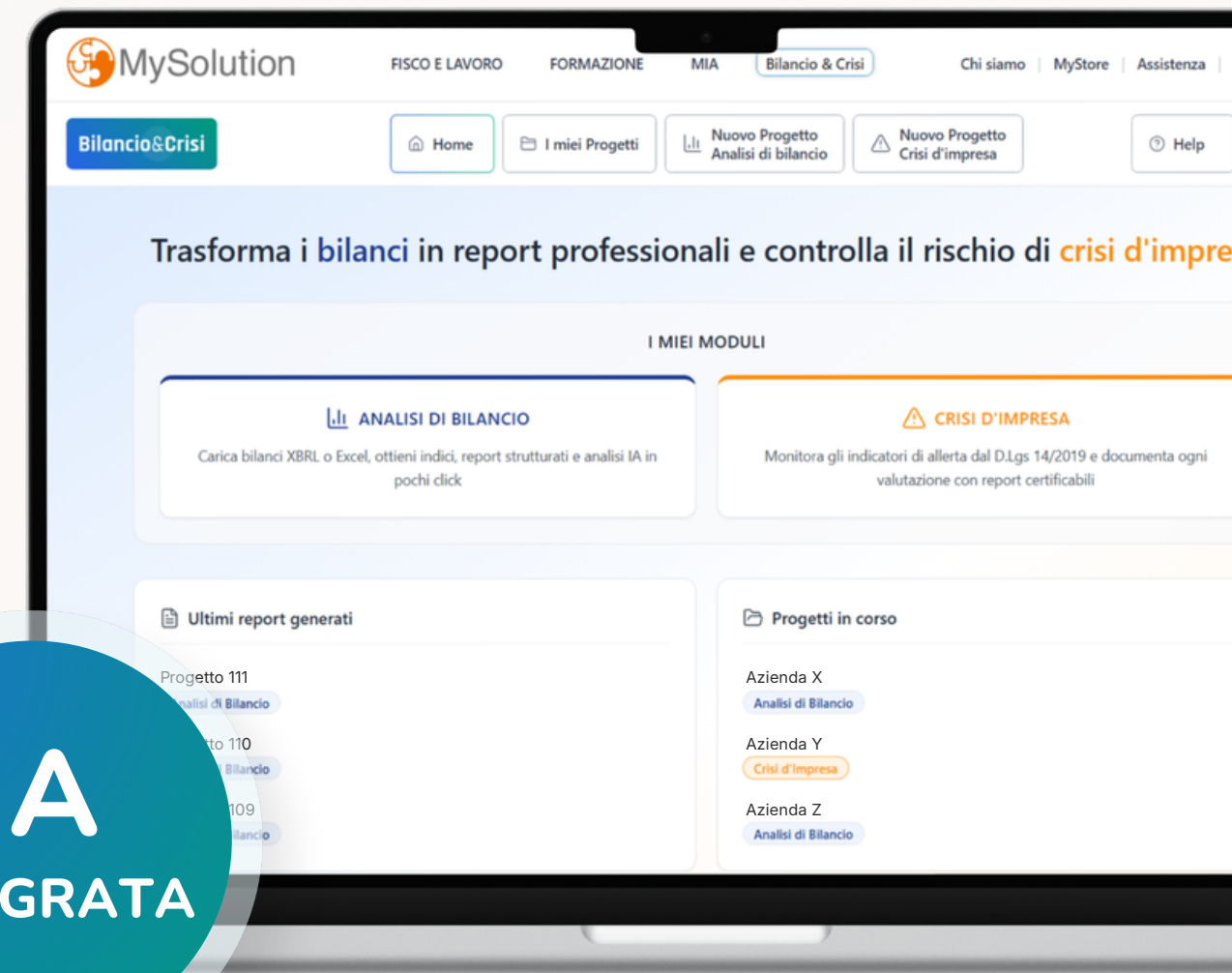


Bilancio&Crisi

ANALISI DI BILANCIO & CRISI D'IMPRESA

**Software di nuova generazione,
con IA integrata, per la
consulenza aziendale**

Due strumenti evoluti per sviluppare servizi consulenziali, fidelizzare i clienti e rafforzare il ruolo del Commercialista come partner strategico delle imprese clienti.



**IA
INTEGRATA**



OPPORTUNITÀ DI
CRESCITA PER LO STUDIO



ALTO VALORE
CONSULENZIALE



FIDELIZZAZIONE
CLIENTI



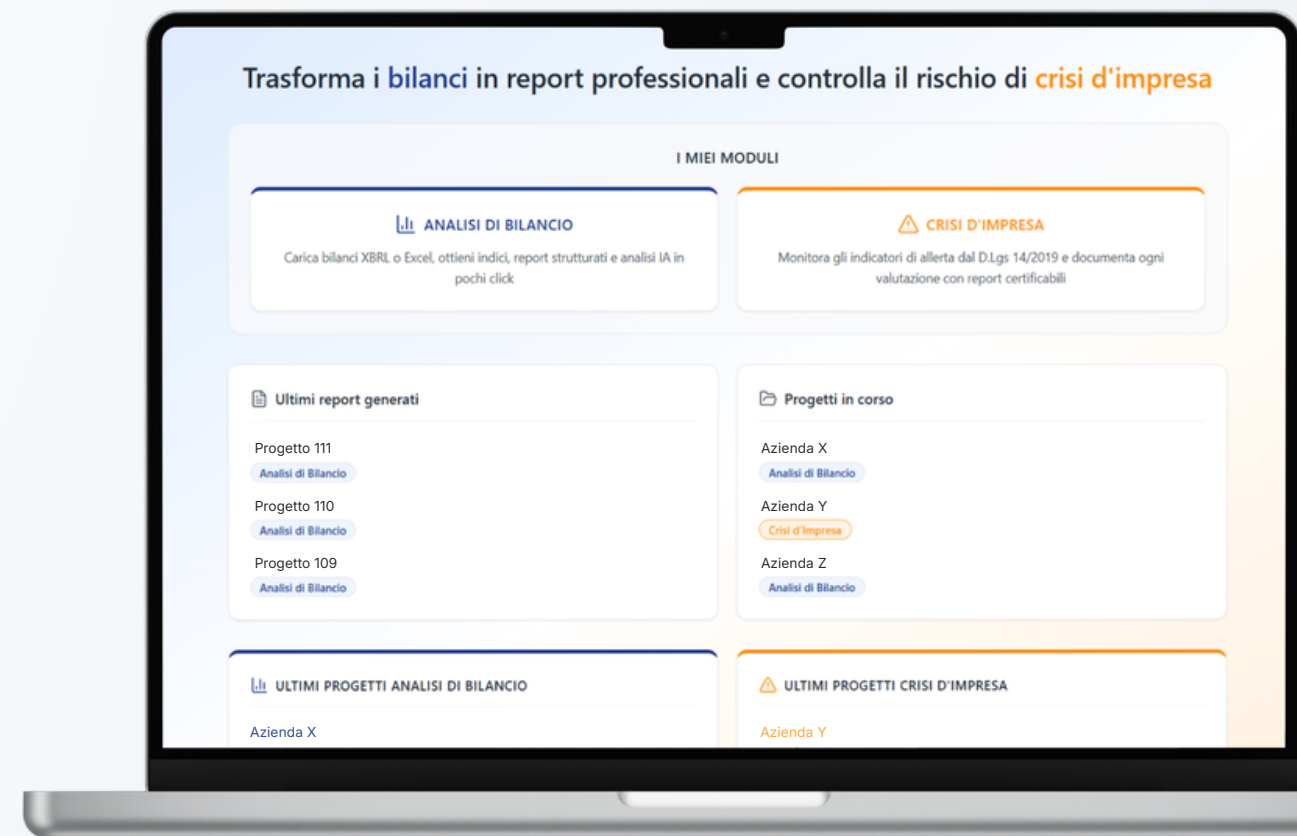
OTTIMIZZAZIONE DEL
TEMPO DI LAVORO

Bilancio&Crisi

Le imprese hanno la necessità di misurare le performance, monitorare i rischi e disporre di analisi solide a supporto delle decisioni strategiche.

Bilancio&Crisi risponde a queste esigenze con due **software complementari** per offrire consulenza ad alto valore su **Analisi di bilancio** e **Crisi d'impresa**.

Due strumenti di nuova generazione che aiutano il Commercialista a consolidare il proprio ruolo di **partner strategico** delle imprese clienti.



Software Analisi di bilancio

- ✓ Analizza la situazione economico-finanziaria dell'impresa
- ✓ Confronta clienti, fornitori e concorrenti
- ✓ Trasforma i bilanci in informazioni strategiche
- ✓ Supporta valutazioni e decisioni di lungo periodo

Software Crisi d'impresa

- ✓ Monitora costantemente i segnali di rischio e previene situazioni di crisi d'impresa
- ✓ Integra dati economico-finanziari e qualitativi
- ✓ Assicura conformità al Codice della crisi d'impresa
- ✓ Garantisce controlli tempestivi, semplici e efficaci

Analisi di bilancio

Strumento professionale per l'analisi economico-finanziaria e il benchmarking competitivo

Consente di eseguire analisi approfondite e professionali a partire da bilanci annuali (XBRL, Excel) o infrannuali, offrendo una visione chiara e dettagliata di solidità, redditività e equilibrio finanziario delle società.

DESTINATARI: Società di capitali, Società di persone, Ditte individuali

ANALISI DI BILANCIO CONSENTE:



AUTO-VALUTAZIONE DELLA SOLIDITÀ D'IMPRESA

Comprende come banche, investitori e mercato valutano l'impresa



BENCHMARKING

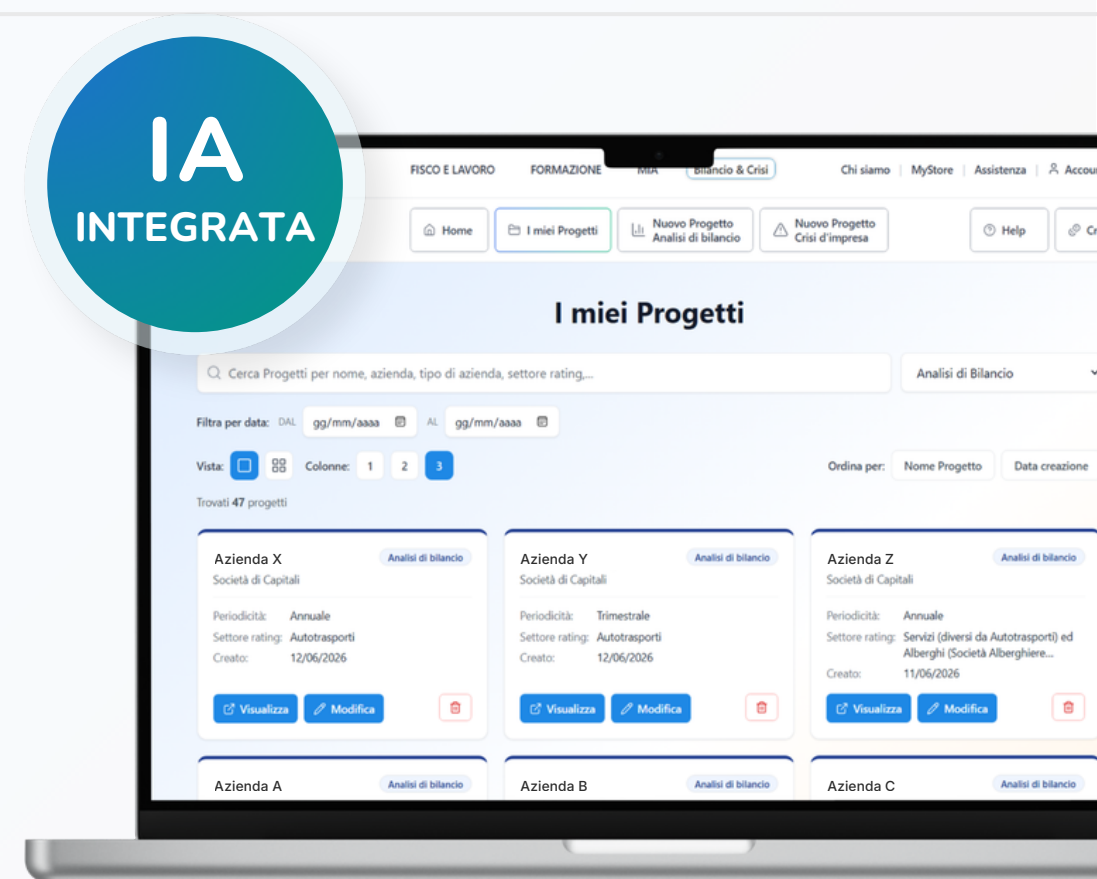
Confronta performance, redditività e struttura finanziaria di concorrenti e leader di settore



CONTROLLO DELLA FILIERA

Verifica la solvibilità dei clienti e la solidità finanziaria dei fornitori

TRASFORMA I BILANCI IN INFORMAZIONI STRATEGICHE E AZIONABILI



REPORT E INDICATORI

- ✓ Indici di bilancio completi (ROE, ROS, ROI, indici di solidità e liquidità)
- ✓ Rendiconto finanziario per analizzare i flussi di cassa
- ✓ Analisi per margini (EBITDA, EBIT): valutazione della gestione operativa

I risultati sono presentati in un report pronto per essere inserito in relazioni di consulenza o in dossier bancari.

Crisi d'impresa

Strumento professionale per l'auto-valutazione e il monitoraggio degli indici di allerta

Permette di adempiere agli obblighi previsti dal Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza. Aiuta a monitorare la salute aziendale, identificare tempestivamente i segnali di allerta e intervenire con azioni mirate.

DESTINATARI: Società di capitali, Società di persone, Ditte individuali

CRISI D'IMPRESA CONSENTE:



CONTROLLO COSTANTE DELLA SALUTE AZIENDALE

Monitora costantemente indici e indicatori della salute dell'impresa



SEGNALI DI ALLERTA TEMPESTIVI

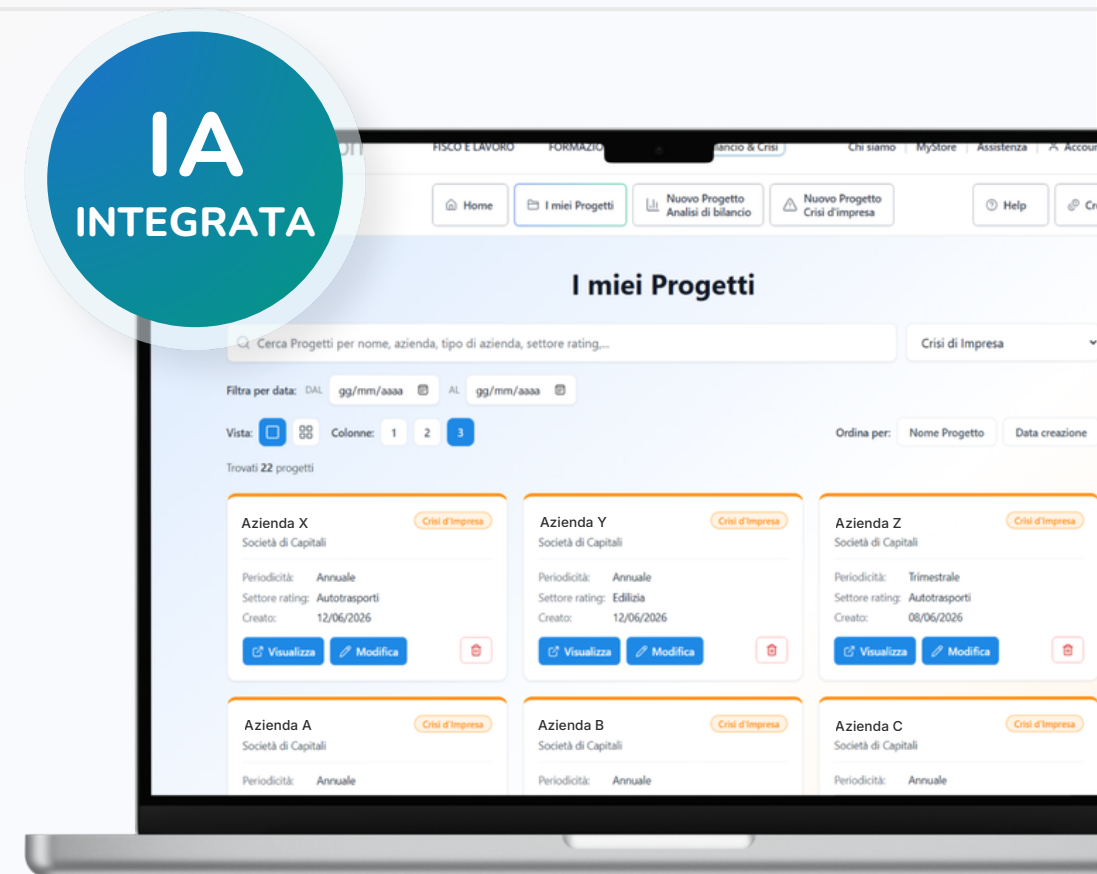
Individua in anticipo squilibri patrimoniali, finanziari ed economici per prevenire la crisi



DATI ECONOMICI E QUALITATIVI

Integra indicatori finanziari con fattori qualitativi per una visione completa e realistica

TRASFORMA OBBLIGHI NORMATIVI IN OPPORTUNITÀ DI CONTROLLO GESTIONALE



INDICATORI E SISTEMI DI ALLERTA

- ✓ Indici Quantitativi
- ✓ Indici Rating MCC
- ✓ Stima del rischio di insolvenza
- ✓ Indici Plus
- ✓ Indici CNDCEC
- ✓ Indice EM-Score

I risultati sono presentati in un report pronto per documentare il monitoraggio richiesto dal Codice della crisi.

Una Piattaforma. Due software complementari.



**IMPORTAZIONE
MULTI-FORMATO**

Importa bilanci in XBRL e in Excel in modo guidato e sicuro



**DASHBOARD
INTERATTIVE**

Cruscotti dinamici e personalizzabili per un controllo completo e immediato



**IA
INTEGRATA**

Supporta l'analisi e genera una Relazione IA con valutazioni e suggerimenti



**REPORT
PROFESSIONALI**

Report completi, personalizzabili e pronti per il cliente in pochi clic



**TEMPI RAPIDI DI
ANALISI**

Elaborazione di dati e generazione di report in tempi immediati



**ACCURATEZZA
DEI DATI**

Controlli automatici garantiscono elaborazioni affidabili



**AGGIORNAMENTO
INDICATORI**

Indicatori sempre aggiornati e allineati all'evoluzione normativa

Comparazione	Analisi di bilancio	Crisi d'impresa
 OBIETTIVO PRINCIPALE	Benchmarking e analisi competitiva	Auto-valutazione e prevenzione crisi
 NATURA DELL'ANALISI	Prevalentemente quantitativa (standardizzata)	Quantitativa e qualitativa
 FREQUENZA	Analisi periodica (annuale o infrannuale)	Monitoraggio continuo e dinamico
 SOGGETTO ANALIZZATO	La propria impresa, concorrenti, clienti o fornitori	La propria impresa
 PUNTI DI FORZA	Accuratezza professionale e visione "esterna"	Semplicità e analisi dei trend

Report e Relazione IA

Un nuovo sistema evoluto di reportistica che integra Report tecnici e Relazione IA: funzionalità innovativa e unica dei software MySolution



REPORT

Sintetizza dati, indicatori, rating e segnali di rischio



RELAZIONE IA

Legge i grafici in chiave operativa e guida alle azioni

Report professionale



Report Analisi di bilancio

- ✓ Situazione economica, patrimoniale e finanziaria
- ✓ Analisi strutturale per indici, rating e rendiconto finanziario
- ✓ Riclassificazione dei dati in chiave finanziaria
- ✓ Flessibilità fonti: bilanci ufficiali, dati contabili o bilanci infrannuali in Excel



Report Crisi d'impresa

- ✓ Adeguati assetti
- ✓ Indicatori quantitativi e parametri di rischio
- ✓ Rating e rischio insolvenza
- ✓ Questionari per valutare aspetti qualitativi

DOCUMENTAZIONE PROFESSIONALE PRONTA PER IL CLIENTE
con dashboard intuitive, indicatori sintetici e grafici per una lettura immediata di punti di forza e criticità



Relazione IA: dal report tecnico alla consulenza operativa

L'intelligenza Artificiale trasforma i dati tecnici dei report in una relazione professionale: interpreta risultati, individua criticità e suggerisce priorità di intervento

LA RELAZIONE IA CONSENTE:



ANALISI CONSULENZIALE EVOLUTA

Analizza e integra tutte le informazioni elaborate dal software



SUPPORTO DECISIONALE

Interpreta gli indicatori dei report e orienta verso azioni opportune



INTEGRAZIONE DI DOCUMENTI ALLEGATI

Possibilità di allegare altra documentazione per arricchire l'analisi

L'IA consente una lettura evoluta dell'impresa, evidenziando criticità, opportunità e segnali deboli che non emergono dalla sola analisi numerica.

1. Sintesi iniziale

Il quadro dell'azienda è fortemente anomalo e oggi non pienamente leggibile, con una distinzione netta tra due fasi: 2019-2020 molto reddituale ma finanziariamente equilibrata nel breve e 2024-2025 formalmente "leggera" sul piano patrimoniale ma con dati che suggeriscono una discontinuità radicale del perimetro aziendale.

Nel 2019-2020 la società produceva margini elevati e utili rilevanti, ma sosteneva tali liquidità, capitale circolante netto ampiamente negativo e forte dipendenza da passivi. Nel 2024-2025 il bilancio si riduce a valori minimi, con patrimonio netto ancora positivo e risultato operativo negativo, seppur modesto in valore assoluto. Questo in struttura, bensì una possibile cessazione/ridimensionamento/assetto non esplicita. Le criticità principali sono: scarsa comparabilità degli ultimi esercizi, crollo della liquidità negli anni recenti, storica fragilità di liquidità nonostante la buona redditività. I punti di forza storici sono: elevata marginalità operativa nel 2019-2020, basso costo di generazione cassa operativa nel 2020, rafforzamento patrimoniale fino al 2020. Il segnale più importante non è l'indice in sé, ma la rottura del modello economico: gli indicatori, ma capire se esiste ancora continuità operativa, con quale perimetro industriale.

2. Analisi strutturata

a. Redditività

Nel biennio 2019-2020 la redditività era di livello molto elevato: ROE 44,23% e 21,75% (2019) e 6,87% (2020); MOC su ricavi 14,15% e 11,26%. La diagnosi è chiara: il business, i generare margini importanti anche dopo il costo del lavoro e gli ammortamenti. L'impianto industriale: l'azienda sapeva creare valore operativo.

Tuttavia il trend 2020 rispetto al 2019 è già in deterioramento: calano ricavi, ROS, RC ancora una crisi reddituale, ma è un segnale di compressione della marginalità. In tal caso richiesto già allora un presidio più rigoroso sui costi fissi e sul capitale investito.

Nel 2024-2025 la redditività risulta sostanzialmente azzerata o negativa: ROE -0,72% (2024) e -10,72% (2025). Qui il punto non è la perdita in sé, irrilevante come importo, ma l'assenza di una Con attività totali di 1.636 e 1.380 e conto economico quasi vuoto, il bilancio appare residuale.

Quindi la lettura corretta è: non c'è oggi un problema di marginalità da correggere un problema di discontinuità aziendale e di assenza di massa critica operativa, un piano di rilancio, se il perimetro è cambiato, i confronti storici perdono significato e valore.

b. Liquidità

La liquidità è stata il vero punto debole del periodo "pieno" 2019-2020. Il current ratio 2020, il quick ratio appena 18,09% e 19,41%. Sono livelli tipici di una tensione severa nettamente le attività correnti, e ancor più le attività prontamente liquidabili.

Il capitale circolante netto era fortemente negativo: -14,4 milioni nel 2019 e -14,8 milioni nel 2020. Ancora peggiore: -27,0 milioni e -28,5 milioni. Diagnosi: l'azienda sostiene tesoreria ancora peggiore.

3. Sezione tecnica

Indici di redditività

- ROE: 44,23% (2019); 21,75% (2020); -0,72% (2024); -10,72% (2025). Redditività elevata fino al 2020, poi sostanziale azzeramento della capacità di remunerare il capitale.
- ROI: 22,84% (2019); 11,52% (2020); -0,61% (2024); -0,72% (2025). Forte capacità operativa storica, oggi assente.
- ROS: 9,88% (2019); 6,57% (2020); n.d. (2024-2025). Margine sulle vendite in calo già nel 2020.
- MOL/Vendite: 14,15% (2019); 11,26% (2020); n.d. (2024-2025). Buona marginalità, ma in riduzione.
- ROD: 0,05% (2019); 0,06% (2020); 0,00% (2024); n.d. (2025). Costo del debito molto basso.
- Spread ROE/ROD: 22,79 (2019); 11,46 (2020); -0,61 (2024); -0,72 (2025). Leva storicamente favorevole, poi negativa per assenza di redditività.
- Incidenza oneri finanziari/fatturato: 0,04% (2019); 0,05% (2020); n.d. (2024-2025). Oneri finanziari non critici.

Indici di liquidità

- Current ratio: 56,25% (2019); 58,30% (2020); 667,76% (2024); n.d. (2025). Forte tensione di breve nel 2019-2020; dato 2024 non confrontabile con il passato.
- Quick ratio: 18,09% (2019); 19,41% (2020); 667,76% (2024); n.d. (2025). Solvibilità di breve molto debole nel biennio operativo.
- Capitale circolante netto: -14,399.174 (2019); -14,762.360 (2020); 1.391 (2024); 1.380 (2025). Storico squilibrio severo, poi azzeramento del perimetro.
- Margine di tesoreria: -26.957.956 (2019); -28.531.938 (2020); 1.391 (2024); 1.380 (2025). Rischio di liquidità elevato fino al 2020.

Indici di solidità

- Copertura immobilizzazioni con fonti durevoli: 306,96% (2019); 236,37% (2020); n.d. (2024-2025). Immobilizzazioni coperte in modo ampio.
- Copertura immobilizzazioni con capitale proprio: 156,02% (2019); 138,78% (2020); n.d. (2024-2025). Buon presidio patrimoniale sugli impieghi fissi.
- Indipendenza dai terzi: 21,99% (2019); 26,90% (2020); 567,76% (2024); n.d. (2025). Debole nel 2019, appena accettabile nel 2020, 2024 non comparabile.
- Leverage: 454,83% (2019); 371,72% (2020); 17,61% (2024); 0,00% (2025). Elevata dipendenza da debito nel periodo operativo, poi sostanziale azzeramento.

Indici di efficienza

- Turnover magazzino: 0,64 (2019); 0,49 (2020). Magazzino lento e assorbente, dato da verificare per coerenza col settore.
- Durata magazzino: 566 gg (2019); 740 gg (2020). Livelli anomali, indice di immobilizzo e possibile criticità di classificazione.

Come è costruita la Relazione IA

1 SINTESI INIZIALE
con punti di forza e aree di attenzione

2 APPROFONDIMENTO
redditività, liquidità, solidità patrimoniale, efficienza operativa e flussi finanziari

3 SEZIONE TECNICA
sintesi degli indicatori più significativi

4 RACCOMANDAZIONI
operative e concrete, basate sui risultati

Bilancio&Crisi



RICHIEDI INFORMAZIONI

Software di nuova generazione, con IA
integrata, per la consulenza aziendale

CONTATTACI PER SCOPRIRE TUTTI I VANTAGGI DEL MONDO MYSOLUTION