

CORSO SPECIALISTICO

Consulenza Aziendale

Metodologie e strumenti per supportare le aziende nella loro gestione ed evoluzione

Con Lelio Cacciapaglia, Riccardo Lambri, Fabio Battaglia e altri

Sostieni la crescita delle tue aziende clienti e diventa un Consulente aziendale completo, autonomo e di alto profilo

3 INCONTRI - 12 CREDITI FORMATIVI



Presentazione

Un nuovo approccio per (ri)dare valore al ruolo del Professionista

Con questo ciclo di videoconferenze in diretta streaming, verranno recuperate le giornate d'aula previste nei mesi di Marzo 2020 e non svolte a causa dell'emergenza sanitaria da Covid-19. Il progetto formativo dal titolo **Consulenza Aziendale: metodologie e strumenti per supportare le aziende nella loro gestione ed evoluzione** prevede dunque lo svolgimento degli ultimi 3 incontri che avranno come oggetto: La ricerca delle risorse finanziarie, La gestione della Crisi d'impresa e L'internazionalizzazione dell'Azienda

Le 3 videoconferenze in diretta streaming si struttureranno in doppie sessioni da 2 ore e **permetteranno la maturazione di 12 crediti formativi.**

Editoriale

Adempimenti, scadenze, proroghe, circolari, interPELLI, risoluzioni e F.A.Q. hanno ormai assorbito una parte importante della nostra quotidianità professionale. Talvolta sembra che il nostro Cliente sia diventato il Fisco e non l'imprenditore che si è rivolto a noi confidando nelle nostre capacità, sviluppate dopo anni di studi e pratica sul campo.

Noi di MySolution|Formazione abbiamo deciso di fare una profonda analisi di questa situazione: da qui è nata la consapevolezza di dover intervenire per fornire una nuova visione della professione e soprattutto una nuova linfa.

Ne è nato un progetto di Consulenza Aziendale, dinamico e coinvolgente, un percorso durante il quale supporteremo i colleghi a rimettere il Cliente al centro dello studio, condividendo esperienze positive e tanti spunti operativi da mettere in pratica.

L'obiettivo è tornare, sin da subito, ad occupare il ruolo che ci appartiene: consulente aziendale, braccio destro, consigliere e confidente dell'imprenditore. In breve: il Professionista.

Il tutto ovviamente sarà gestito con la qualità ed il rigore che i nostri Clienti e la nostra professione meritano.

Ti aspettiamo quindi per affrontare per insieme tutti questi argomenti!

di Riccardo Lambri

Obiettivi del corso



Formare un profilo professionale autonomo e di alto livello nell'attività di Consulenza Aziendale



Riassegnare al Professionista il ruolo di promotore e consigliere per la crescita delle aziende



Proporre una visione della professione altamente specializzata e in grado di creare valore



Fornire gli strumenti concreti per rendere la figura del Professionista più competitiva e in grado di affrontare le nuove sfide



Sfruttare le attuali semplificazioni fiscali e innovazioni tecnologiche per riorganizzare al meglio le attività quotidiane

A chi si rivolge

Il Corso Specialistico Consulenza Aziendale si rivolge a:

- Dottori Commercialisti
- Innovation Manager
- Consulenti d'azienda
- Manager aziendali

Nello specifico questo percorso è adatto a te se:

- ✓ Vuoi sviluppare nuovi approcci e nuovi servizi per le tue aziende clienti
- ✓ Hai deciso di intraprendere la strada della specializzazione in un mondo sempre più selettivo
- ✓ Fai fatica a trovare la giusta dimensione professionale e vuoi allargare i tuoi orizzonti



Programma didattico

Corso Specialistico Consulenza Aziendale

3° modulo - 25 Giugno 2020 h. 10.30 - 12.30 e 14.30 - 16.30

La ricerca delle risorse finanziarie

- La finanza agevolata come motore di crescita e sviluppo aziendale: opportunità e non ripiego
- Programmi di finanziamento diretti e indiretti (FESR, FSE, FEASR, FEAMP)
- Strumenti attivi nazionali di finanza agevolata
- Le novità della Legge di Bilancio
- I crediti d'imposta: focus sui crediti attivi e di maggiore interesse per le imprese
- Panoramica sugli altri strumenti di agevolazione a disposizione: iperammortamento, patent box, ecc.

4° modulo - 8 Luglio 2020 h. 10.30 - 12.30 e 14.30 - 16.30

La gestione della crisi d'impresa

- I nuovi assetti organizzativi, amministrativi e contabili delle imprese nel nuovo Codice della crisi
- Gli indicatori della crisi (indici) del CNDCEC per individuare gli squilibri economici, patrimoniali e finanziari dell'impresa
- Le misure protettive e premiali a favore degli imprenditori tempestivi
- Il concordato preventivo: presupposti, organi ed effetti
- La liquidazione giudiziale: presupposti, organi ed effetti
- La gestione del rapporto di lavoro nelle procedure della crisi
- Il concordato nella liquidazione giudiziale
- La regolazione della crisi o dell'insolvenza nei gruppi d'impresa

5° modulo - 15 Luglio 2020 h. 10.30 - 12.30 e 14.30 - 16.30

L'internazionalizzazione delle imprese

- All'estero è meglio costituire una società o una stabile organizzazione? Differenze, vantaggi e svantaggi
- La delocalizzazione dell'impresa
- Funzioni delle holding estere: perché Olanda, Lussemburgo e Irlanda?
- Le (convenienti) convenzioni contro le doppie imposizioni
- Entry ed exit Tax alla luce della riforma ATAD: calcoli operativi
- La CFC: come gestire le partecipazioni all'estero in paesi a bassa fiscalità
- La CFC: le valide esimenti per evitare la tassazione per trasparenza
- Passi falsi da evitare nel gestire società ubicate all'estero: esteroinvestizione e trading company
- I dividendi e le plusvalenze da partecipate in black list (alternanza di white e black list)
- Il rischio Brexit: cosa succede per le aziende in caso di uscita dalla UE della GB
- Opportunità di crescita nel mercato unico europeo: il moss

Squadra docenti

Corso Specialistico Consulenza Aziendale

MySolution|Formazione si avvale solo dei **migliori docenti** con pluriennale esperienza in materia e sul campo. I docenti del Corso Specialistico sono **Consulenti aziendali altamente qualificati ed esperti** che dispongono in prima persona delle conoscenze e competenze per svolgere la professione. Ti trasmetteranno quindi tutto il loro **know how** per diventare a tua volta un Consulente aziendale completo, autonomo e di alto profilo.



Lelio Cacciapaglia

Dottore commercialista e Revisore legale, ha svolto incarichi di valutazione delle acquisizioni e di controllo di gestione. Ha assunto successivamente il ruolo di Segretario dell'Autorità Lavori Pubblici presso la Presidenza del Consiglio dei Ministri. Nel 1995 è passato all'Amministrazione Finanziaria, ricoprendo incarichi nell'Agenzia delle Entrate, nel Dipartimento Finanze del Ministero e in numerose commissioni governative. È componente della divisione finanziaria che si occupa di Reddito di Impresa.



Riccardo Lambri

Dottore commercialista e Revisore legale, specializzato in imposte dirette, IVA e contenzioso tributario sia a livello nazionale che internazionale seguendo svariati gruppi societari. Nell'ambito della propria attività professionale ha sviluppato conoscenze legate al processo di digitalizzazione nei rapporti tra pubblica amministrazione e imprese. Relatore e autore di articoli e libri in materia fiscale.

Fabio Battaglia

Dottore Commercialista presso ODCEC di Arezzo

Alessia Bernardi e Alessandro Laurenzi

Consulenti d'azienda presso Golden Group Srl - Consiglieri d'impresa.

I vantaggi per gli iscritti



Materiale didattico

Le **dispense** ti accompagneranno durante la lezione e saranno un utile supporto anche al termine del percorso. Ogni dispensa include le slide predisposte dai docenti e una selezione di **contenuti di approfondimento** e **materiali di supporto**. Le dispense saranno caricate in formato **PDF** all'interno dell'Area Privata.



Domande al Relatore

Potrai inviare i tuoi quesiti in diretta attraverso la chat di dialogo disponibile nella pagina della diretta e ricevere risposta al termine di ogni sessione.



Relatori di alto livello

Una squadra di **stimati ed esperti docenti** ti guiderà all'approfondimento dei diversi argomenti trattati nel corso. Tutti i relatori hanno un'esperienza concreta e pluriennale nell'attività di Consulenza Aziendale: ti potranno così trasmettere in modo efficace le loro competenze.



Taglio concreto e operativo

Durante il Corso Specialistico potrai apprezzare l'**approccio operativo** che contraddistingue MySolution|Formazione.

Riceverai le informazioni e gli strumenti concreti per **valorizzare il tuo profilo professionale** e diventare un Consulente Aziendale qualificato e di fiducia per le tue aziende clienti.



Circolare Tutto Quesiti

Le risposte alle domande inviate tramite la chat durante la diretta ai relatori saranno pubblicate in una **circolare editoriale** ad hoc Tutto Quesiti.

I vantaggi per gli iscritti



Area Privata

L'accesso alla tua **Area Privata** di MySolution ti permetterà di:

- consultare il calendario delle lezioni
- scaricare il materiale didattico
- scaricare gli attestati di partecipazione
- riguardare le registrazioni video delle lezioni
- richiedere assistenza tramite ticket



Registrazioni video

Dopo la lezione avrai accesso alla **registrazione video del corso** che potrai seguire in qualsiasi momento insieme ai tuoi colleghi e collaboratori.



Formazione accreditata

Il Corso Specialistico, accreditato per **Dottori Commercialisti** per un totale di **12 CFP**, ti permetterà di adempiere ai tuoi obblighi formativi. MySolution|Formazione – Cesi Multimedia è Ente Autorizzato dal **CNDCEC** allo svolgimento di corsi accreditati ai fini della formazione professionale continua.

€ Quote di partecipazione

Percorso completo (3 moduli)

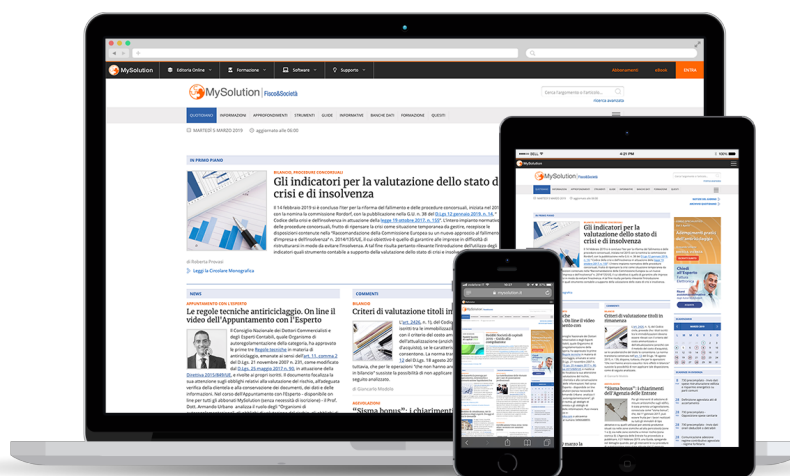
	Prezzo di listino
Abbonato MySolution	€ 120 + iva
Iscritto Corso di Consulenza Aziendale 2020	Gratuito
Partecipante standard	€ 240 + iva

Singolo modulo

Tutti i partecipanti	€ 80 + iva
----------------------	------------

La Consulenza Aziendale continua in MySolution

Per tutta la durata del percorso avrai **accesso completo a MySolution**: la **Piattaforma** di contenuti editoriali online e di servizi sempre al fianco del Professionista



NEW

NUOVA AREA CONSULENZA AZIENDALE

In MySolution potrai accedere alla nuova Area Consulenza Aziendale:

la sezione che raccoglierà **Circolari, Guide, Informative** e molti altri contenuti e strumenti mirati a formare in modo efficace il profilo professionale del Consulente d'azienda. I principali argomenti trattati saranno: organizzazione aziendale, analisi delle performance, gestione finanziaria, internazionalizzazione e crisi d'impresa.

I docenti del Corso Specialistico sono anche autori dei contenuti editoriali!

Modulo di adesione

Corso Specialistico Consulenza Aziendale

Videoconferenze in diretta streaming

Tutti gli incontri si svolgeranno in 2 sessioni dalle 10.30 alle 12.30 e dalle 14.30 alle 16.30

Date: 25/06/2020; 30/06/2020 e 15/07/2020.

QUOTE DI PARTECIPAZIONE (selezionare il tipo di partecipante):

PERCORSO COMPLETO	Prezzi di listino
Abbonato MySolution	€ 120 + IVA <input type="checkbox"/>
Partecipante standard	€ 240 + IVA <input type="checkbox"/>

ISCRIZIONE: Iscriviti online dal sito formazione.mysolution.it oppure compila il presente modulo e invialo per email a formazione@cesimultimedia.it.

PAGAMENTO: Per le iscrizioni cartacee attendere dalla Segreteria l'email di conferma iscrizione con le relative istruzioni per il pagamento.

DATI DEL PARTECIPANTE		
Nome:	Cognome:	
Professione:	Codice Fiscale:	
Indirizzo:	Cap:	Città:
Email:	Telefono:	Cellulare:
Ordine di appartenenza:	Città Ordine:	
DATI PER LA FATTURAZIONE		
Ragione sociale / Nome e cognome:		
Indirizzo:	Cap:	Città:
Provincia:	Partita IVA / Codice fiscale:	
Codice SDI:	PEC:	

CONDIZIONI

Maggiori dettagli sono disponibili sul sito formazione.mysolution.it. Si raccomanda di tenere sempre monitorata la programmazione sul sito e di leggere le comunicazioni inviate dalla Segreteria.

È possibile l'interscambiabilità per persone dello stesso Studio o Azienda, previa comunicazione alla Segreteria.

La disdetta è possibile solo con comunicazione scritta all'indirizzo email formazione@cesimultimedia.it entro 15 giorni prima dell'inizio del corso. Nel caso di iscrizioni in Super o Advance Booking la disdetta deve pervenire almeno 45 giorni prima. Se questi tempi non sono rispettati, sarà richiesta o trattenuta l'intera quota di partecipazione. Non sono previsti rimborsi per partecipazioni parziali.

In ossequio alle vigenti normative sulla protezione dei dati personali (Reg. UE 679/2016, D.Lgs.196/2003) i dati forniti verranno utilizzati da Cesi Multimedia Srl, Titolare del trattamento, solo per l'espletamento del servizio in oggetto nonché per eventuali comunicazioni inerenti a servizi analoghi (ferma restando, in quest'ultimo caso, la possibilità da parte dell'interessato di opporsi in ogni momento al trattamento semplicemente inviando una e-mail all'indirizzo mktg@cesimultimedia.it).

Data

Firma

Cesi Multimedia S.r.l. | MySolution - Via V. Colonna 7, 20149 Milano
web: formazione.mysolution.it - email: formazione@cesimultimedia.it - tel: 02.36165.220

Scopri di più su
formazione.mysolution.it

CESI Multimedia S.r.l.
Via Vittoria Colonna 7 – 20149 Milano
Telefono: 02.36165.200
E-mail: formazione@cesimultimedia.it

